

Objectifs :

- Comprendre les différentes techniques de mise en œuvre suivant les objectifs
- Connaître les différentes essences et leurs utilisations.
- Savoir réaliser une pose à l'ancienne de la couverture.
- Savoir réaliser une restauration.
- Savoir mettre en œuvre une isolation par l'extérieur et par l'intérieur.
- Evaluer le potentiel d'augmentation de son chiffre d'affaires.

Programme :

1^{ère} Journée

Matin

- Accueil et Présentation
- Les essences, techniques de pose, les isolants naturels, Les produits d'étanchéité : pare-pluie, freine-vapeur :
 - Caractéristiques générales et contraintes techniques
 - Performances
 - Mise en œuvre et temps de pose

Après midi

- Les spécificités de la rénovation/restauration
- Démarche commerciale :
 - Identifier les besoins et les attentes du client
 - Argumenter de façon adaptée à la demande
 - Adapter et valoriser votre offre
- La couverture – toiture et la réglementation
 - Certifications
 - Assurances
- Séance de « Questions – Réponses »

2^{ème} Journée

Matin

- Stage pratique : une couverture avec isolation (suivant dispositions du lieu)

Après midi

- Stage pratique : une couverture avec isolation (suivant dispositions du lieu)
- Séance de « Questions – Réponses »

Public concerné : tous les professionnels du bâtiment

- Artisans
- Constructeurs
- Maîtres d'oeuvre
- Conducteurs de chantier
- Négociants de matériaux

Pré-requis :

Expériences et/ou connaissances dans la couverture - toiture

Dates :

Les dates de sessions sont disponibles sur notre site :

www.ifeco.fr

Ce stage peut être associé à d'autres stages dont les thèmes sont complémentaires.

Un minimum de 6 personnes est nécessaire. 12 pers. maximum pour la pratique.

Lieu :

Dans nos locaux ou sur votre site (nous contacter).

Prix total par personne :

Nous consulter (droit individuel à la formation, fonds de formation, ASSEDIC, OPCA, etc.)

Hébergement - alimentation :

A charge des stagiaires

Horaires :

9h00 à 12h30 – 14h00 à 17h30